

## Алексей Неплохов: «Главное для нас – энергосбережение»

Василий ЯГОДИН

Перефразировав Станиславского можно сказать, что современное предприятие начинается с ... собственного сайта. Следуя этой идее корреспондент «АИП» своё знакомство с одним из наиболее серьёзных дилеров компании ОВЕН начал, зайдя на страницу [www.elecom-ural.ru](http://www.elecom-ural.ru).

Неожиданно оказалось, что последнее обновление главной страницы сайта Екатеринбургского Научно-производственного предприятия «Элеком» состоялось накануне. Обновлены были все разделы сайта, да и сама информация излагалась обстоятельно и подробно. Было очевидно, что перед тобой плоды труда людей, обладающих высоким чувством ответственности

Продолжением знакомства с НПП «Элеком» стала беседа с его директором А. В. Неплоховым, запись которой мы сейчас публикуем.

– **Алексей Валентинович! На вашем сайте написано, что компания «Элеком» основана в 1991 году. А что было до этого?**

– В 1986 году я получил диплом Уральского политехнического института и приступил к разработке средств автоматизации. Работа шла успешно, с 1989 года я работал ведущим инженером в «Научно-производственном объединении автоматики» и занимался созданием нестандартного микропроцессорного оборудования.

В 1991 году для меня, моих товарищей и сослуживцев, как и для всей страны, началась борьба за выживание. Для шестерых из нас (в том числе и для меня) раздумья о своём месте в жизни закончились созданием НПП «Элеком».

– **С чего вы начали?**

– Работы, которые мы выполняли с 1991 по 1994 год, были основаны на использовании ранее накопленного опыта. Наше предприятие тогда занималось разработкой и внедрением систем измерения и автоматизации на заводах Екатеринбурга и Свердловской области: мы автоматизировали диагностику высоковольтной техники и обнаружение дефектов в металлах, обеспечивали контроль профиля прокатных валков и неплоскостности титановых листов.

Со многими из клиентов, появившихся в то время, мы работаем и сейчас, но помимо поддержания и контроля параметров техпроцессов, мы решаем для них ещё задачи учёта и сбережения энергии.

– **Обратившись к сайту можно прочесть, что «в конце 1994 года основным направлением деятельности «Элекома» стало решение задач в области энергосбережения». Иными словами вы изменили профиль предприятия. Как это получилось?**

– Именно в те годы выяснилось, что тепло и все остальные виды энергии стоят дорого, и что государство платить за всех не будет. Реакцией на дороговизну стало повсеместное стремление к экономии, а значит, и к внедрению учёта.

Начался бурный рост массового рынка коммерческого учёта тепла и всех остальных видов энергии и сред, причём было очевидно, что размеры этого рынка превышают наши прежние объёмы продаж во много раз. Мы поняли тогда, что главное для нас – энергосбережение, и сосредоточились на учёте и контроле всех видов энергии и сред, а прежнее направление работ отошло для нас на второй план.

Так как объёмы наших продаж и само предприятие с тех пор выросли многократно, то сейчас можно сказать, что решение, принятое в 1994 году, оказалось правильным.

– **Как выглядит ваш сегодняшний «портфель»?**

– Основные виды деятельности НПП «Элеком» таковы:

Энергетическое обследование объектов, тепловых и электрических сетей, включающее в себя анализ параметров энергоснабжения, приборный контроль, инженерные расчёты, выработку рекомендаций по энергосбережению, составление энергетических паспортов.

Учёт всех видов энергий и сред, в рамках которого производится поставка оборудования (при желании заказчика она включает в себя проектирование, комплектацию, монтаж, наладку и сдачу в эксплуатацию).

Автоматизированный коммерческий или технический учёт электроэнергии, позволяющий потребителю производить многотарифный и многотарифный учёт и контроль потребления электроэнергии.

Автоматическое регулирование теплоснабжения объектов, позволяющее получать экономию до 25–40%.

Реконструкция и наладка систем теплоснабжения, являющаяся, как правило, завершающей стадией работ по энергетическому обследованию объектов или сетей энергоснабжения.

Автоматизация ЦТП, котлов и котельных, повышающая эффективность выработки и распределения тепловой энергии, снижающая затраты на топливо, оборудование и персонал.

Автоматизация технологических процессов (в основном на базе приборов компании ОВЕН), позволяющая контролировать техпроцессы и управлять ими в самых разных областях промышленности.



Фото 1. Стенд НПП «Элеком» на выставке



Фото 2. НПП «Элеком» 14 лет

– **А что вы подразумеваете под термином «все виды энергии и сред»?**

– Это питьевая, сетевая и сточные воды; тепловая и электрическая энергии; пар; природный и технические газы; нефтепродукты, пищевые и технические жидкости.

– **Можно ли сказать, что учёт всех этих субстанций экономически оправдан?**

– Да. За питьевую и сетевую (то есть техническую) воду, как и за энергоресурсы, платят поставщику, за сточную воду надо платить принимающим ее учреждениям Водоканала: естественно, что точное знание объёмов сокращает затраты.

Учёт самых разнообразных жидкостей производится в ходе работы технологических установок и при расфасовке продукции, что упорядочивает внутрифирменные расчёты наших клиентов.

– **Очевидно, что столь широкий спектр деятельности невозможен без привлечения множества поставщиков. Какое место занимают у вас приборы производства компании ОВЕН?**

– Широкая линейка компании ОВЕН как нельзя лучше соответствует стратегии нашего предприятия, направленной на полное удовлетворение всех потребностей клиентов. Измерители, регуляторы, контроллеры, датчики, первичные и вторичные преобразователи, производимые компанией ОВЕН, помогают нам в деле автоматизации техпроцессов и в сфере учёта потребления энергоресурсов. Благодаря своей надёжности и умеренной цене они пользуются большой популярностью.

В соответствии с традициями НПП «Элеком», заложенными ещё в период становления предприятия, мы не просто продаём приборы ОВЕН, а поставляем их вместе с датчиками и соответствующими исполнительными механизмами. Кроме того, мы обеспечиваем своим клиентам обследование объекта, проектирование, монтаж, наладку, обучение персонала, а также обслуживание техники.

– **То есть ваше сотрудничество с клиентом продолжается даже после пуска смонтированного оборудования?**

– НПП «Элеком» осуществляет полное обслуживание оборудования и приборов, причём не только произведённого или проданного нами. Мы выполняем ремонт, проверку и текущее обслуживание приборов и оборудования в рамках разовых заявок или в форме абонентского (постоянного) обслуживания. Клиентам предлагается на выбор несколько вариантов взаимодействия, из которых они выбирают наиболее для себя подходящий.

Крупные предприятия, имеющие собственную службу КИПиА, часто ограничиваются закупками у нас оборудования и приборов (например, в прошлом году «Уралэлектромедь» закупила у нас более 50 приборов ОВЕН), консультациями, проверкой и ремонтом. Небольшие фирмы, некоторые из которых заняты эксплуатацией всего нескольких технологических установок, получают у нас полный пакет услуг: от проектирования до постоянного обслуживания оборудования и приборов.

Конечным результатом такой политики стали рост клиентской базы и объёмов продаж, а также уверенность наших клиентов в том, что НПП «Элеком» решит все их проблемы.

– **Как я слышал, рост вашего предприятия связан и с выходом за пределы региона. Пожалуйста, расскажите об этом.**

– Сегодня НПП «Элеком» осуществляет поставку оборудования и приборов в Свердловскую, Челябинскую, Тюменскую, Курганскую, Пермскую и Оренбургскую области, а также в Башкирию и Бурятию.

– **Ваши планы на будущее?**

– НПП «Элеком» планирует дальнейшее увеличение ассортимента и объёмов поставок оборудования, создание новых типовых решений, предлагаемых клиентам, расширение спектра инженеринговых и консалтинговых услуг.

В будущее мы смотрим с оптимизмом. ■