

Продукция мирового уровня по российским ценам

Представляем нашим читателям интервью с генеральным директором крупнейшей приборостроительной компании ОВЕН Крашенинниковым Дмитрием Владимировичем.

– Дмитрий Владимирович, как Вы оцениваете состояние промышленной автоматизации в России?

– За последнее десятилетие охват промышленного производства системами автоматизации растет быстрыми темпами. Стремительно меняются масштабы и уровни автоматизации: на смену локальному регулированию отдельных участков в 70-80 годы пришло управление технологическими линиями и целыми заводами. Современная контрольно-измерительная аппаратура уже самостоятельно может принимать решения и управлять сложнейшими операциями, централизованно получать достоверную информацию обо всех производственных процессах.

Сейчас интенсивное развитие идет в направлении удаленного мониторинга и управления. Еще недавно системы диспетчеризации были чем-то из области научной фантастики, но сегодня они прочно входят в обиход, становятся реальностью и находят свое применение не только в промышленности и ЖКХ, но и при управлении частными объектами. Устройства могут обмениваться между собой данными по Интернету. Системы делают СМС-рассылку о состоянии объекта, ими можно управлять по телефону – все это реальность. В отрасли действительно наступило время серьезных перемен.

– Какие перемены, на Ваш взгляд, грядут в будущем?

– Естественно, что наша компания ориентируется на потребности не только сегодняшнего, но уже и дня завтрашнего. Сейчас любой конечный потребитель от собственника до руководителя крупного предприятия озабочен

не только снижением своих расходов, но и повышением качества работы инженерных систем. И все чаще задумывается о средствах учета и оперативного контроля. Для решения подобных задач уже в этом году ОВЕН запускает систему онлайн-мониторинга для диспетчеризации на базе «облачных» технологий. На первом этапе это будут устройства для ЖКХ, поскольку там наиболее сложные взаимоотношения между производителями, поставщиками и потребителями ресурсов.

Предлагаемое «коробочное» решение максимально упростит организацию диспетчеризации на объекте. Не нужно будет программировать SCADA-системы и проводить сложные пуско-наладочные работы с привлечением подрядчиков. Потребителю достаточно приобрести GSM-модем ОВЕН и зарегистрироваться на специальном портале. Затем без каких-либо настроек подключить к модему прибор ОВЕН (например, TPM32). Эти действия сможет выполнить работник любой квалификации. Модем сам выйдет в Интернет и начнет передавать все параметры прибора в ранее созданный кабинет на сервере, в который можно входить так же, как в свой личный кабинет онлайн-банка под защищенным логином и паролем. После этого доступ к своему регулятору, счетчику или параметру станет возможен по Интернету из любой точки мира без привязки к конкретному ПК или месту оператора. Причем в системе уже созданы шаблоны для каждого прибора с возможностью архивирования, сигнализации, графического отображения параметров, а также задания уставок.

Разрабатывая этот проект, мы ставили перед собой задачу уменьшения финансовых вложений потребителя, поэтому в качестве метода оплаты данной услуги выбрали абонентскую плату. При стоимости терминала около 4000 руб. месячная абонентская плата за обслуживание составляет всего 400 руб. Для крупных потребителей будет предложена опция для заключения контрактов на длительные сроки. Надежность и безопасность серверного приложения обеспечивают наши партнеры – разработчики банковских систем.

– А что предлагаете тем, кто еще не дорос до «облачных» технологий?

– Мы производим широчайший спектр устройств для всех уровней автоматизации, начиная от локальных регуляторов, счетчиков, таймеров и заканчивая линейками свободно программируемых контроллеров ПЛК110, панельных контроллеров СПК. Развиваем разные направления, в том числе предлагаем и самые простые программные решения, которые строятся на интуитивно понятном уровне в среде OWEN Logic. Для этих решений характерно то, что хотя в них используются программируемые устройства, но они не требуют специальных знаний языков программирования.

Сейчас в среде OWEN Logic мы готовим группу продуктов, заточенных под конкретную задачу – управление вентиляцией, насосами и т.п. В скором времени в низком ценовом сегменте появится готовое решение для удаленных систем на базе OWEN Logic с интегрированным GSM-модемом, которое будет интересно малым предприятиям и частным пользователям.

– Вы можете делать прогнозы относительно покупательского спроса?

– Автоматика повсеместно проникает в нашу жизнь. И масштабы этого явления со временем будут только увеличиваться. Цены на оборудование будут падать, делая все более доступным его применение. Но все это в долгосрочной перспективе.

– Эта тенденция касается и потребительской электроники?

– Компания ОВЕН производит средства автоматизации для промышленности и серьезных ответственных применений. От качества наших изделий зависит жизнедеятельность крупных предприятий и жизнь людей. Как таковыми производителями потребительской электроники мы не являемся, но программа развития компании включает в себя и это направление. Проникая на рынок потребительской электроники, мы придерживаемся тех же стандартов. Поэтому независимо от потребительской ориентации в основе наших изделий лежит надежность. Наша стратегия – высоконадежная электроника по промышленным стандартам.

– Какие еще критерии лежат в основе вашей ассортиментной политики?

– Что касается ассортиментной политики, то в ее основе лежит оценка перспектив развития рынка автоматизации. Для потребителя важен показатель «цена-качество». Поэтому мы, основываясь именно на этом, сформулировали нашу главную стратегию, которая остается неизменной уже многие годы, это – гарантия качества, сроков поставок и низких цен.

Качество, как мы уже говорили, для нас в приоритете. Поскольку мы сами разрабатываем, производим и испытываем продукцию, то и вся ответственность лежит на нас. Для этого мы создали полнофункциональную структуру с собственным высокотехнологичным серийным производством и метрологической службой. По результатам проверки Государственной комиссии метрологическая служба ОВЕН получила аттестат аккредитации на право поверки выпускаемых средств измерений ОВЕН.

Качество нашей продукции подтверждается испытаниями, на основании которых выдаются сертификаты, дающие право применения, в том числе и на особо опасных объектах. Наша продукция сертифицирована такими организациями как Газпром, МЧС, Ростехнадзор и Росстандарт. Сейчас мы проводим испытания с целью внесения целого класса приборов ОВЕН в морской и речной регистры, которые позволят устанавливать наше оборудование на судах.

Минимальные сроки поставки гарантированы созданной нами дилерской сетью, которая охватывает все регионы России, включая страны СНГ: Украину, Белоруссию, Молдавию, Казахстан, Армению и насчитывает более 120 компаний. Все дилеры держат склад готовой продукции, а тесное общение с клиентами на местах помогает выявлять основные потребности и хранить на складе необходимый запас приборов определенной модификации.

Что касается цен. Наши производственные мощности локализованы в центральной России, мы сами производим значительную часть комплектующих, использующихся в наших приборах, делаем пресс-формы для корпусов, выполняем монтаж печатных плат, изготавливаем нормирующие преобразователи и сенсоры для первичных приборов. Большая часть добавленной стоимости создается в России, и мы мало зависим от импорта. Кроме этого, следует иметь в виду, что основная масса наших изделий имеет программируемый функционал, который разрабатывается группой программистов ОВЕН.

Так что, уважаемые клиенты, можете смело закладывать автоматику ОВЕН в свои проекты. Что бы ни происходило на валютном рынке, какие бы санкции не принимались – это никак не отразится на стоимости продукции ОВЕН. Мы делаем все, чтобы обеспечить наших потребителей продукцией мирового уровня по российским ценам.

*Интервью подготовила
шеф-редактор журнала «АиП»
Ирина Опарина*

